



GRANADA 15 de Junio de 2015



Co-financiado por la  
UNIÓN EUROPEA



<https://www.facebook.com/europedirectgranada>



@Europe\_Granada

## Organiza

---

Centro de Información Europe Direct de la Provincia de Granada • Oficina de Proyectos Europeos  
Delegación de Empleo, Desarrollo Provincial y Contratación • Diputación Provincial de Granada

## Imparte

---

Ángel Adell de Bernardo  
Fundador y director gerente de la empresa Euradia Internacional.

## Objetivos

---

Instruir a las entidades, empresas y organizaciones granadinas en la identificación y generación de conocimiento para aprovechar todos los recursos de crecimiento y promoción que la UE pone a su disposición.

Ofrecer a los participantes líneas estratégicas de alianza y colaboración que les permitan una mayor interacción con otras organizaciones potencialmente interesantes, con vistas a la generación de nuevas sinergias y retornos.

Dotar a los participantes de los conocimientos y pautas necesarias para la identificación de organismos, líneas de acción y áreas geográficas de interés sobre las que actuar y los beneficios que generan.

## CONTENIDOS

---

### 1. EL POTENCIAL DE CRECIMIENTO QUE LA UE OFRECE A LAS ENTIDADES Y EMPRESAS ESPAÑOLAS

1.a. Tendencias 2020 y oportunidades de actuación:

Económicas • Políticas • Medioambientales • Tecnológicas • Sociodemográficas.

1.b. Y nosotros ¿Qué podemos ofrecer?:

Innovación • Know how • Tecnología • Calidad • Otros.

### 2. PRESENCIA INSTITUCIONAL Y POSICIONAMIENTO EUROPEO

2.a. ¿Quién es quién en la Unión Europea y dónde me interesa estar?

Direcciones Generales, Comisiones parlamentarias... • Grupos de alto nivel • Órganos y foros de Consulta.

Grupos de expertos • Optimizar las oficinas de representación regionales en Bruselas. • Lobbies y asociaciones representativas europeas  
Plataformas nacionales y europeas • Otras: Clusters y agrupaciones europeas.

### 3. ALIANZAS, REDES Y COOPERACIÓN EUROPEA.

3a. Para qué operar en Europa:

Ventajas • Inconvenientes

3.b. ¿Con quién me interesa trabajar y adónde me puede llevar?

3.b.1. Búsqueda de ideas innovadoras y entidades que generen valor:

Recursos y medios disponibles • Primera toma de contacto e invitaciones • Negociaciones y acuerdos de colaboración.

3.b.2. Trabajo en red. Instrumentos y servicios on line para la búsqueda de socios comerciales, colaboradores...:

Oficiales • Extraoficiales.

3.c. Servicios y redes de ayuda para la búsqueda de oportunidades de colaboración empresarial en el ámbito europeo.

Embajadas • AECE • ICEX • Enterprise Europe Network • Your Europe.

### 4.- FINANCIACIÓN EUROPEA ESPECÍFICA PARA LA COOPERACIÓN COMERCIAL ENTRE ENTIDADES.

Horizon 2020 • COSME 2014-2020 • FEDER 2014-2020 • Otros: Invest in Med

### 5.- HACER NEGOCIO CON LA UE: CONCURSOS PÚBLICOS Y LICITACIONES EUROPEAS.

5.a. La Unión Europea: un mercado objetivo para las empresas.

¿Cómo compra la UE? • Los procedimientos de contratación europeos.

5.b. ¿Quién puede acceder a este mercado?

Los posibles licitadores en las Instituciones de la UE • ¿Dónde obtener la Información sobre las licitaciones y anuncios europeos?

Herramientas e instrumentos on-line para la localización de anuncios y licitaciones europeas.

### 6.- CONSEJOS GENERALES Y BUENAS PRÁCTICAS.

6.a. Recomendaciones para optimizar nuestra participación en proyectos, redes y actividades europeas.

6.b. Consejos para que la colaboración con otras entidades europeas sea un éxito.

6.c. Casos de éxito.

## Horario

---

Duración 8 horas. Mañana y tarde. Inicio 9.00 horas finalización 19.00 horas.

## Público destinatario

---

Empresas, PYMEs y entidades interesadas en adquirir herramientas y conocimientos de acceso a las oportunidades de proyección internacional que ofrece la UE.

## Inscripción / Contacto

---

Plazas limitadas. Inscripción gratuita hasta completar aforo. Podrán realizar su inscripción a través de la página web [www.europadirectogranada.eu](http://www.europadirectogranada.eu). Para cualquier información adicional, pueden ponerse en contacto con nosotros en el teléfono 958804911 o en el correo [amoreno@dipgra.es](mailto:amoreno@dipgra.es).

## Información adicional

---

Para obtener el certificado de asistencia es obligatoria la asistencia a las sesiones de mañana y tarde.